



Real Federación Española de Golf
C/ Arroyo del Monte, 5
28035 Madrid
T +34 91 376 91 30 F +34 91 556 32 90

OPEN CHALLENGE DE ESPAÑA

Asunto

Visita preparación campeonato

17 de febrero, 2011

Presentes: D. David Gómez, Director Green Section
D. Primus Pusnik, Director Green Section

OCT 1.2012

OPEN CHALLENGE DE ESPAÑA 2012

TECINA GOLF

Tras la visita efectuada el pasado 17 de febrero con motivo de la preparación del campo para el Open Challenge de España 2012, llegamos a las siguientes conclusiones.

El Campo no presenta el mejor estado para la realización de un evento del European Tour, por los siguientes motivos:

1. Presentan unos greens lentos sin smoothness y en algunos casos zonas sin hierba (14.15.16.17.18)



2. Unas calles donde hay poca densidad de bermuda e infectadas por Poa



REAL FEDERACIÓN ESPAÑOLA DE GOLF



3. Al igual se presentan unos tees con baja densidad de hierba y con mucha chuleta que hará el stand del jugador inestable.



Las causas que han ocasionado esta situación son:

1. La época del año en la que nos encontramos ya que hace que la bermuda este dormida y favorezca la infección de Poa.
2. Debido a la dificultad a la hora del suministro de arenas, la elección de estas en los últimos años ha hecho que debido a los finos se genere una película hidrofóbica e impermeable que hace imposible el desarrollo radicular de la planta y por consiguiente no tener una superficie aceptable de parteo.
3. Los greens afectados están regados por un agua diferente con peor calidad.
4. Falta de precipitación (lluvia) desde abril pasado.

Aunque la situación es difícil tenemos en cuenta dos factores para que todo vuelva a su cauce.

1. La fecha del año cuando se va a realizar el evento es favorable, mucho que por que otros años donde salía del verano y con más acumulación de sales.
2. Que el personal desde Gerencia, Asesor, Greenkeeper y jardineros saben lo que tienen que hacer y están dispuestos a ello.



REAL FEDERACIÓN ESPAÑOLA DE GOLF



La idea que hemos consensuado entre todas las partes, es hacer un primer plan de ataque dónde dejemos la planta preparada para luego en una segunda fase buscar la definición y presentar lo mejor posible el campo.

El programa quedaría de la siguiente manera:

1. En los **Greenes**: levantar todos aquellas zonas donde no hay hierba (14, 15, 16,17, y 18) cambiando el perfil, mientras más profundo mejor, incorporando arena nueva y sustituyéndola por tepes nuevos. El club del Peñón a través de su greenkeeper Fernando Borrajo (606.802.351) lo puede proporcionar.
 - a. Pinchando hueco lo más profundo posible
 - b. En ese mismo pinchado utilización de humectante e insecticidas
 - c. Recebo, a ser posible cambio de arena, si no es posible le problema se agravaría con el tiempo, calculamos que en dos años si seguís utilizando esta arena no tendréis greenes.
 - d. Fertilización granulada en el pinchado
 - e. En las sucesivas semanas planning de grooming
2. En los **Tees**:
 - a. Tratamiento herbicida para la eliminación de Poa
 - b. Pinchado hueco
 - c. Incorporación de humectante
 - d. Incorporación de Insecticida
 - e. Recebo
3. En la **Calle**
 - a. Tratamiento herbicida en contra de la Poa
 - b. Pincho Macizo
 - c. Verticado con recogida de materia orgánica
 - d. Cada tres semanas aplicación de insecticida
 - e. Fertilización



REAL FEDERACIÓN ESPAÑOLA DE GOLF



4. En el **Rough**: Para conseguir densidad
 - a. Pinchado macizo
 - b. Verticado
 - c. Tratamiento insecticida
 - d. Abonado

5. En el **Bunker**:
 - a. Los Bunkers tienen un buen aspecto y se presentan perfilando, la idea es unas tres semanas antes del torneo retocarlos.

El objetivo es conseguir darle las condiciones para que la planta pueda desarrollar satisfactoriamente y en la segunda semana de Abril marcar los últimos detalles de preparación del torneo. Fijamos nuestra próxima visita para viernes 13 de Abril.

Desde la Federación en general y de la Green Section en particular creemos en todo el equipo del campo de golf y no dudamos que harán todo lo necesario para conseguir los objetivos.

No dudéis en poneros en contacto con nosotros para cualquier duda o aclaración, manteniendo siempre el contacto.

Muchas gracias por las atenciones recibidas.